

BTS Technico Commercial

Alimentation
et Boissons

mfr-tours.com

MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

Tours-Rougemont

Financé
par :

RÉGION
CENTRE
VAL DE LOIRE



Contenu :

Le BTS technico-commercial forme des commerciaux à compétence technique (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication). Cinq fonctions essentielles caractérisent leur activité : la vente de solutions technico-commerciales, le développement de clientèle, la gestion de l'information technique et commerciale, le management commercial, la mise en oeuvre de la politique commerciale.

Lieu de la formation :

MFR de Tours-Rougemont.

Prérequis :

Baccalauréat ou Titre Professionnel de niveau 4 ou 2 ans d'expérience professionnelle.
Motivation pour le secteur commercial et aptitude à communiquer dans des situations professionnelles.

Conditions d'admission :

Satisfaire à l'entretien individuel de motivation.

*Plus d'informations sur mfr-tours.com
Ou au 02 47 54 24 21*

Durée :

1365 h de formation sur 13 mois.
Et 12 semaines de stages en entreprise.

Poursuite

et débouchés possibles :

Obtention d'un Diplôme de niveau 5.

Poursuite d'étude :

Licence commerciale ou autres domaines

Débouchés possibles :

- Technico-Commercial(e) en itinérance ou sédentaire
- Assistant(e) commercial(e), attaché(e) commercial(e)
- Chef de rayon / Manager / Chef des ventes / Responsable commercial(e)
- Création ou reprise d'entreprise

Coût par participant :

Frais de formation : coût financé par la région centre Val de Loire.

