



BTS Technico Commercial

mfr-tours.com

MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

Tours-Rougemont

Contenu :

Le BTS technico-commercial forme des commerciaux.les à compétence technique (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication). Cinq fonctions essentielles caractérisent leur activité : la vente de solutions technico-commerciales, le développement de clientèle, la gestion de l'information technique et commerciale, le management commercial, la mise en oeuvre de la politique commerciale.

Lieu de la formation :

MFR de Tours-Rougemont.

Conditions d'admission :

- Baccalauréat ou Titre Professionnel de niveau 4.
- Motivation pour le secteur commercial et aptitude à communiquer dans des situations professionnelles.
- Satisfaire à l'entretien individuel pour entrer en formation et **signer un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation** ou obtenir un autre financement (France Travail, CPF, financement personnel).

Durée :

1365 h de formation sur 2 années et le reste du temps en entreprise.

Poursuite et débouchés:

Obtention d'un diplôme de niveau 5.

Poursuite d'étude :

- Licence commerciale
- Bachelor marketing ou commerce
- Licence Professionnelle Métiers de l'Entrepreneuriat

Débouchés possibles :

- Technico-Commercial.e en itinérance ou sédentaire
- Assistant.e commercial.e, attaché.e commercial.e
- Manager.euse, chef.fe des ventes, responsable commercial.e
- Création ou reprise d'entreprise

Coût par participant :

- Apprentissage, frais de formation : coût financé par l'OPCO
- Autres financements possibles : France Travail, CPF, financement personnel

*Plus d'informations sur mfr-tours.com
Ou au 02 47 54 24 21*

